

نموذج المحتوى التدريبي		
نموذج نظام الإدارة المتكامل	رقم الإصدار: 3/1	الصفحة: 2/1

العنوان باللغة العربية:		مهارات التفاوض وفن كتابة وصياغة العقود		العنوان باللغة الإنجليزية:		Negotiation Skills and the Art of Drafting Contracts		
عدد الساعات التدريبية:		(12) ساعات تدريبية.						
قاعة / مختبر:		غرفة تجارة عمان -الشميساني و/ أو في مقرشركتكم في حال كان العدد لايقل عن 15 مشارك						
الرسوم المقررة للفرد:		لأعضاء الغرفة		(75) دينار.		لغير الأعضاء		(100) دينار.
خصم المجموعات:		• خصم بنسبة 10% على رسوم المشارك الواحد إبتداءً من المشارك الثاني في حال قامت المنشأة بإنتداب إثنين من موظفيها وبحدٍ أقصى أربعة موظفين. • خصم بنسبة 15% على رسوم المشارك الواحد إبتداءً من المشارك الثاني في حال قامت المنشأة بإنتداب أكثر من أربعة من موظفيها. ميثاق رضا مُتلقي خدمات أكاديمية غرفة تجارة عمان للتدريب تجربة تدريبية متميزة: برامجنا يقدمها نخبة من المدربين الخبراء لضمان تجربة تعليمية رائدة. الالتزام بالمواعيد: تنفيذ البرامج التدريبية في المواعيد المعلنة دون تأخير. رضاك هو أولويتنا: إذا لم يحقق البرنامج توقعاتك, يمكنك الانسحاب بعد الجلسة الأولى و استرداد الرسوم كاملة. https://ammanchamber.org.jo/wsimages/808080.pdf						
اليوم		التاريخ		عدد الساعات		مواعيد انعقاد المحاضرات		
الاحد، الاثنين، الثلاثاء		2025/9/23-21		20		1:00 ظهراً – 5:00 عصراً		
		• فهم المبادئ الأساسية للتفاوض الفعال. • فهم مراحل عملية التفاوض • تطبيق استراتيجيات وتكتيكات التفاوض في المواقف مختلفة. • ضرورة تثبيت الاتفاق في العقد القانوني • وأهم الشروط في العقود وصياغة بنود العقود بطريقة احترافية وواضحة ومتوازنة. • تجنبّ الأخطاء الشائعة في صياغة العقود ومهارات تعديلها أو إنهاؤها.						

نموذج المحتوى التدريبي		
نموذج نظام الإدارة المتكامل	رقم الإصدار: 3/1	الصفحة: 2/2

• مهارات التفاوض التعاقدية • مقدمة في التفاوض • تعريف التفاوض وأنواعه (التجاري، القانوني، التعاقدية). • الفرق بين التفاوض والتساوم والمساومة. • استراتيجيات ومهارات التفاوض • مهارات التفاوض الأساسية:. • إدارة الخلافات • تعريف العقد وأركانه القانونية. • أنواع العقود (عمل – بيع – خدمات – شراكة – استشارات...). • ممارسات متقدمة في التفاوض التعاقدية • التفاوض على شروط العقد (قبل التوقيع).	
• أخصائيو الموارد البشرية وشؤون الموظفين • مدراء المشاريع والمشتريات • المستشارون والمقاولين والبائعين . • مدراء العلاقات والشراكات • رواد الأعمال وأصحاب المؤسسات الصغيرة • أي موظف يتعامل مع العقود أو التفاوض ضمن عمله • كل من يرغب بتحقيق أهداف أفضل بالتفاوض	المشاركون:
المادة التدريبية باللغتين الإنجليزية والعربية	لغة التدريب:
غير محدد	عدد المتدربين: