

نموذج المحتوى التدريبي				
الصفحة: 2/1	رقم الإصدار: ٢/١	نموذج جودة ومخاطر		

Creating E-Shops	باللغة الإنجليزية:	العنوان	كترونية	إنشاء المتاجرالال	عربية:	العنوان باللغة ال
( 12 ) ساعة تدريبية		عدد الساعات التدريبية:				
	من الساعة ٤:٠٠ عصراً وحتى الساعة ٨:٠٠ مساءً.		الساعة:			
			أربعاء.	أيام الأثنين والثلاثاء والا	ربي:	أيام البرنامج التد
	. ۲ . 7 £ / £ / 7 £ - 7 7		درىي:	تاريخ البرنامج الت		
قاعات ومختبرات أكاديمية غرفة تجارة عمان.			قاعة / مختبر:			
( ۷۵ ) دینار.	لغيرالأعضاء	،ینار.	( ٥٠ )د	لأعضاء الغرفة		الرسوم المقررة:
Differentiate between eBay and Amazon in terms of functionality and target audience Establish a seller presence on both eBay and Amazon.  Navigate through the account setup process and implement security measures Create effective product listings that attract and engage customers.  Implement optimization strategies to improve search visibility on both platforms  Effectively manage inventory to prevent stockouts and overstock situations.  Navigate through order fulfillment processes, including FBA on Amazon and eBay fulfillment services				الأهداف:		
<ul> <li>Importance of</li> <li>Comparison of</li> <li>Module 2: Setting to</li> <li>Step-by-step g</li> </ul>	Bay and Amazon pla f selling on these ma of eBay and Amazon f	atforms rketplace features count ler accou	es and audienco ints on eBay a			المحتويات:



نموذج المحتوى التدريبي				
الصفحة: 2/2	رقم الإصدار: ٢/١	نموذج جودة ومخاطر		

Understanding seller profiles and policies			
Module 3: Product Listing and Optimization			
Best practices for creating compelling product listings			
Optimizing product titles, descriptions, and images			
Understanding keywords and SEO on eBay and Amazon			
Module 4: Managing Inventory and Order Fulfillment			
Inventory management techniques on eBay and Amazon			
Fulfillment options: FBA (Fulfillment by Amazon) and eBay fulfillment services			
Handling orders, shipping, and customer communication			
Module 5: Pricing and Promotions			
Dynamic pricing strategies for eBay and Amazon			
Creating and managing promotions and discounts			
Leveraging advertising and sponsored product campaigns			
<ul> <li>المهتمون في التجارة الالكترونية</li> </ul>			
<ul> <li>العاملون في التسويق الالكتروني</li> </ul>	المشاركون:		
• أصحاب المشاريع التجارية			
اللغة العربية واللغة الانجليزية.	لغة التدريب:		
	عدد المتدربين:		
	•		