

نموذج المحتوى التدريبي					
الصفحة: 2/1	رقم الإصدار: 3/1	نموذج نظام الإدارة المتكامل			

Negotiation Skills and of Drafting Contracts	the Art	غة الإنجليزية:	العنوان بالل	مهارات التفاوض وعلاقتها بنمو الاعمال				عربية:	العنوان باللغة ال
(12) ساعات تدرببية.				عدد الساعات التدريبية:					
غرفة تجارة عمان -الشميساني			غرفة	قاعة / مختبر:					
(100) دينار.	بضاء	لغيرالأع	دينار.	(75)	عضاء الغرفة	Ł	فرد:	الرسوم المقررة لل	
 خصم بنسبة 10% على رسوم المشارك الواحد إبتداءً من المشارك الثاني في حال قامت المنشأة بانتداب إثنين من موظفها وبحدٍ أقصى أربعة موظفين. خصم بنسبة 15% على رسوم المشارك الواحد إبتداءً من المشارك الثاني في حال قامت المنشأة بإنتداب أكثر من أربعة من موظفها. ميثاق رضا مُتلقي خدمات أكاديمية غرفة تجارة عمان للتدربب تجربة تعليمية رائدة. تجربة تدريبية متميزة: برامجنا يقدمها نخبة من المدربين الخبراء لضمان تجربة تعليمية رائدة. الالتزام بالمواعيد: تنفيذ البرامج التدريبية في المواعيد المعلنة دون تأخير. رضاك هو أولويتنا: إذا لم يحقق البرنامج توقعاتك, يمكنك الانسحاب بعد الجلسة الأولى و استرداد الرسوم كاملة. https://ammanchamber.org.jo/wsimages/808080.pdf 					تجربة الالتزا رضاك استرد	::	خصم المجموعات		
مواعيد انعقاد المحاضرات	.	دد الساعات	2	Ċ	التاري		اليوم		
8:00 —4:00 مساءا		12			2025/12/1-11/29		السبت ,الاحد، الاثنين،		
 فهم المبادئ الأساسية للتفاوض الفعّال. فهم مراحل عملية التفاوض تطبيق استر اتيجيات وتكتيكات التفاوض في المو اقف مختلفة. ضرورة تثبيت الاتفاق في العقد القانوني تجنّب الأخطاء الشائعة في صياغة العقود ومهارات تعديلها أو إنهائها. مقدمة في التفاوض 									



نموذج المحتوى التدريبي						
الصفحة: 2/2	رقم الإصدار: 3/1	نموذج نظام الإدارة المتكامل				

● تعريف التفاوض و أنواعه (التجاري، القانوني، التعاقدي).	
● الفرق بين التفاوض والتساوم والمساومة.	
● استر اتيجيات ومهارات التفاوض	
● مهارات التفاوض الأساسية:.	
 مصفوفة شخصيات المفاوضين وكيف نتعامل مع كل شخصية 	
● تكتيكات التفاوض	
 أمثلة عملية حقيقية من و اقع الاعمال 	
 حالات ونقاش من أعمالكم 	
● إدارة الخلافات.	
 التفاوض على شروط العقد (قبل التوقيع). 	
 أخصائيو الموارد البشرية وشؤون الموظفين 	
• مدراء المشاريع والمشتريات	
 المستشارون والمقاولين والبائعين. 	
 مدراء العلاقات والشراكات 	المشاركون:
 رواد الأعمال وأصحاب المؤسسات الصغيرة 	
 أي موظف يتعامل مع العقود أو التفاوض ضمن عمله 	
 كل من يرغب بتحقيق اهداف أفضل بالتفاوض 	
المادة التدريبية باللغتين الإنجليزية والعربية	لغة التدريب:
غير محدد	عدد المتدربين: